

Wechselmotivation?
Dann bring deine
Kompetenz bei uns ein!



Sales Consultant*

Wenn du: Vollblutvertriebler mit Überzeugungskraft bist, dein Auftreten Begeisterung auslöst, und du Resilienz mitbringst, dann passt du perfekt zum Job und unserem Team

Du liebst Sales, Kundenkontakt und Beziehungsmanagement? Es erwartet dich ein spannendes Kundenpotenzial

- Neukundengewinnung (Social Media, Netzwerke, Reaktivierung von Bestandskunden)
 - Eigenständiges agieren und akquirieren strategischer Kunden
 - Verantwortung im Ausbau des Netzwerkes und Neukundengewinnung
 - Entwicklung individueller Beratungsdienstleistungen und Trainingslösungen mit unserem Consulting-Team (Consultative Selling)
- Bestandskundenausbau
 - Langjährige Kundenbeziehungen zum Key Account ausbauen
 - Verkauf von Diagnostiktools, Seminaren und Beratungsdienstleistungen

Als Basis dient dir dabei unser Beratungskonzept sowie unsere exklusiv vertriebenen Diagnostiktools INSIGHTS MDI®, OutMatch Assess und Relief.

Folgende Qualifikationen sind für den Job notwendig

- Du hast mehrjährige Verkaufs- und Beratungserfahrung und bringst dazu praktische Erfahrung als Sales Consultant mit.
- Eine hohe Vertriebsaffinität, Durchsetzungsvermögen und hohe Handlungskompetenz zeichnen dich aus
- Branchenerfahrung in den Bereichen HR, PE, OE.
- Deine sehr guten Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten kannst du beim Kunden unter Beweis stellen.
- Englische Verhandlungs- und Präsentationskompetenz ist von Vorteil.
- Du bist es gewohnt, eigenständig, termintreu und mit hohem Qualitätsverständnis zu arbeiten, Bringst Eigenmotivation, Drive und ein gesundes Maß an Hartnäckigkeit mit, um Dinge voranzubringen und dranzubleiben.



Willst du noch mehr erfahren?
Dann schau dir unseren
Imagefilm an!

Gelebte Unternehmenskultur ist uns wichtig

- Remote Arbeiten im Homeoffice mit regelmäßiger Präsenz im Headquarter
- flexible Vertrauensarbeitszeit mit 38-Stunden-Woche und 31 Tage Urlaub
- fixe und variable Vergütung, zzgl. Bonus bei Zielerreichung
- Firmenfahrzeug
- Bei uns lernst du was du lehrst: vielseitiges Weiterbildungsangebot für deine persönliche Entwicklung
- inspirierende Teamevents, Feierlichkeiten und After Work Treffen
- Angebote im Rahmen des Gesundheitsmanagement
- Networking auf internationalen Rennstrecken

Das FOCUS Business Magazin und Kununu zeichnen die Scheelen® AG zum „Top-Arbeitgeber Mittelstand 2021“ aus.

Die SCHEELEN® AG ist seit 30 Jahren als Beratungsinstitut tätig. Wir begleiten erfolgreich namhafte Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.



Ansprechend? Dann schicke uns jetzt deine Online-Bewerbung mit Lebenslauf und Motivations schreiben!

SCHEELEN® AG
Gabriele Andert, HR Business Partner
+49 (0) 7741 9694 0
bewerbung@scheelen-institut.de

* Bei uns zählt der Mensch, nicht das Geschlecht!